



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, Ö-Cert und DIN EN ISO 9001 : 2015.
Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings



Techniken für schnelles und sicheres Entscheiden

Zielgruppe:

- Führungskräfte, Projektleiter, Manager, Selbstständige, Geschäftsführer und Prokuristen
- Teamleiter, die in ihrer Entscheidungsfindung sicherer und schneller werden wollen.

Ihr Nutzen:

Entscheiden unter Zeitdruck –
Stärken Sie Ihre eigene Resilienz

Sie steuern die Entscheidung – nicht
die Anderen!

Schwerwiegende Entscheidungen
gut verkaufen

Preis:

590,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke
und Snacks in den Pausen

Ihr Vorsprung:

**Jeder Teilnehmer erhält mit dem
Seminar folgende S&P-Produkte:**

- + S&P Test: Kennen Sie Ihr
Entscheidungsverhalten?
- + Checkliste: Die 7 effektivsten
Techniken zur Entscheidungs-
findung
- + S&P Leitfaden: Sicherer Umgang
mit Manipulationen
- + Checkliste: Die 7 größten
Entscheidungsfallen
- + S&P Leitfaden: Erfolgreich
Verhandeln in schwierigen
Situationen
- + S&P Test : Eigene Kommunikations-
Stärken einschätzen

Termine:

21.01.2020
Berlin & München

14.04.2020
Leipzig & Düsseldorf

26.05.2020
München & Frankfurt

Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.00 Uhr **Entscheiden unter Zeitdruck – Stärken Sie Ihre eigene Resilienz**

Keine Angst
vor Fehlern - mit
Vertrauen führen

- > Eigenes Entscheidungsverhalten reflektieren - ein Selbstcheck
- > Entscheidungssituationen analysieren, Ziele definieren und Alternativen abwägen: Methoden zur Entscheidungsfindung
 - > Wichtige Entscheidungen treffen - allein oder im Team?
 - > Die Angst als Entscheidungskiller Nr. 1
- > Folgeschwere Entscheidungen: Abwägen von Auswirkungen
- > Wenn es schnell gehen muss: Sicher entscheiden unter Zeitdruck

Die Teilnehmer erhalten:

+ S&P-Test: Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten?

+ S&P-Check: 7 effektive Techniken zur Entscheidungsfindung

12.00 Uhr – 15.00 Uhr **Sie steuern die Entscheidung – nicht die Anderen!**

Lassen
Sie sich nicht
verunsichern!

- > Grundstrategien der Manipulation – typische Absichten von Manipulatoren
 - > Sie können es nicht allen recht machen: Mit unterschiedlichen Erwartungen von Vorgesetzten und Mitarbeitern umgehen
 - > Mit Besserwissern, Intriganten und Schwarzsehern souverän umgehen
 - > Psychologische Spielchen aufdecken: Manipulationsversuche erkennen und für sich nutzen
 - > Welche Entscheidung ist die Richtige? – Bei hitzigen Diskussionen einen kühlen Kopf bewahren

Die Teilnehmer erhalten:


+ S&P Leitfaden: Sicherer Umgang mit Manipulationen

+ S&P Checkliste: Die 7 größten Entscheidungsfallen

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

Programm

15.00 Uhr - 17.30 Uhr **Schwerwiegende Entscheidungen gut verkaufen**



Empathie
und Vertrauen:
auf was kommt
es an?

- > Richtige Entscheidungen müssen sich nicht immer gut anfühlen:
Balance zwischen Kopf und Bauchentscheidungen
- > Selbstbewusst auftreten – Entscheidungen durch effektive
Kommunikation erfolgreich vermitteln
- > Schwerwiegende Entscheidungen gut verkaufen:
Richtig argumentieren und überzeugen
- > Vorwürfe und Angriffe aktiv entschärfen – Professionell mit
Negativreaktionen umgehen
- > Glaubwürdig bleiben! Der richtige Umgang mit Fehlentscheidungen

Die Teilnehmer erhalten:

+ S&P-Test: Eigene Kommunikationsstärken einschätzen

+ S&P Leitfaden: Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen

ab 17.30 Uhr

Offene Gesprächsrunde

Referenten



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon ist als langjähriger Trainer und Coach für mittelständische Unternehmen sowie Finanzdienstleister tätig.

Zu seinen Schwerpunkten zählen die Konflikt- und Teammoderation sowie die Gesprächs- und Verhandlungsführung in anspruchsvollen Situationen.

Er begleitet Team- und Veränderungsprozesse in Unternehmen.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- > 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Liquiditäts- und Finanzplanung**
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Kompaktkurs Word, Excel & Co.**
Die wichtigsten Funktionen für Anwender und Entscheider

Anmeldung online:
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>
oder E-Mail an: service@sp-unternehmerforum.de

Techniken für schnelles und sicheres Entscheiden


Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. Produkt-Nr. E10

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- | | | | |
|-------------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 21.01.2020 | <input type="radio"/> Berlin | <input type="radio"/> München | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.
Bitte informieren Sie mich über weitere
Veranstaltungstermine |
| <input type="checkbox"/> 14.04.2020 | <input type="radio"/> Leipzig | <input type="radio"/> Düsseldorf | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.
Bitte übersenden Sie uns die
Vortragsunterlagen als PDF-Version
gegen eine Schutzgebühr von 290,00 €
zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 26.05.2020 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Frankfurt | |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- | | | | |
|---|---|---|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung | <input type="checkbox"/> Internet | <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben | | |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  | Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten
Sie jeweils 10% Preisnachlass. | |

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service 
089/452 429 70-100