



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, Ö-Cert und DIN EN ISO 9001 : 2015.  
Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S&P Unternehmerforum  
Seminare - Inhouse-Trainings



## Online Schulung Methoden zur erfolgreichen Entscheidungsfindung

### Zielgruppe:

- Führungskräfte, Projektleiter, Manager, Selbstständige, Geschäftsführer und Prokuristen
- Teamleiter, die in ihrer Entscheidungsfindung sicherer und schneller werden wollen.

### Ihr Nutzen:

Entscheiden unter Zeitdruck –  
Stärken Sie Ihre eigene Resilienz

Sie steuern die Entscheidung – nicht  
die Anderen!

Schwerwiegende Entscheidungen  
gut verkaufen

### Preis:

490,- €  
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF

### Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält mit dem  
Seminar die S&P Tool Box:

- + S&P Test: Kennen Sie Ihr  
Entscheidungsverhalten?
- + Checkliste: Die 7 effektivsten  
Techniken zur Entscheidungs-  
findung
- + S&P Leitfaden: Sicherer Umgang  
mit Manipulationen
- + Checkliste: Die 7 größten  
Entscheidungsfallen
- + S&P Leitfaden: Erfolgreich  
Verhandeln in schwierigen  
Situationen
- + S&P Test : Eigene Kommunikations-  
Stärken einschätzen

### Termine:

14.04.2020  
**Online Schulung**

26.05.2020  
**Online Schulung**

## Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

09.30 Uhr – 12.00 Uhr **Entscheiden unter Zeitdruck – Stärken Sie Ihre eigene Resilienz**

Keine Angst  
vor Fehlern - mit  
Vertrauen führen

- > Eigenes Entscheidungsverhalten reflektieren - ein Selbstcheck
- > Entscheidungssituationen analysieren, Ziele definieren und Alternativen abwägen: Methoden zur Entscheidungsfindung
  - > Wichtige Entscheidungen treffen - allein oder im Team?
  - > Die Angst als Entscheidungskiller Nr. 1
- > Folgeschwere Entscheidungen: Abwägen von Auswirkungen
- > Wenn es schnell gehen muss: Sicher entscheiden unter Zeitdruck

*Die Teilnehmer erhalten:*

+ S&P-Test: Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten?

+ S&P-Check: 7 effektive Techniken zur Entscheidungsfindung

12.00 Uhr – 15.00 Uhr **Sie steuern die Entscheidung – nicht die Anderen!**

Lassen  
Sie sich nicht  
verunsichern!

- > Grundstrategien der Manipulation – typische Absichten von Manipulatoren
  - > Sie können es nicht allen recht machen: Mit unterschiedlichen Erwartungen von Vorgesetzten und Mitarbeitern umgehen
    - > Mit Besserwissern, Intriganten und Schwarzsehern souverän umgehen
    - > Psychologische Spielchen aufdecken: Manipulationsversuche erkennen und für sich nutzen
  - > Welche Entscheidung ist die Richtige? – Bei hitzigen Diskussionen einen kühlen Kopf bewahren

*Die Teilnehmer erhalten:*

+ S&P Leitfaden: Sicherer Umgang mit Manipulationen

+ S&P Checkliste: Die 7 größten Entscheidungsfallen

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Pause**

## Programm

15.00 Uhr - 17.30 Uhr **Schwerwiegende Entscheidungen gut verkaufen**



Empathie  
und Vertrauen:  
auf was kommt  
es an?

- > Richtige Entscheidungen müssen sich nicht immer gut anfühlen:  
Balance zwischen Kopf und Bauchentscheidungen
- > Selbstbewusst auftreten – Entscheidungen durch effektive  
Kommunikation erfolgreich vermitteln
- > Schwerwiegende Entscheidungen gut verkaufen:  
Richtig argumentieren und überzeugen
- > Vorwürfe und Angriffe aktiv entschärfen – Professionell mit  
Negativreaktionen umgehen
- > Glaubwürdig bleiben! Der richtige Umgang mit Fehlentscheidungen

*Die Teilnehmer erhalten:*

*+ S&P-Test: Eigene Kommunikationsstärken einschätzen*

*+ S&P Leitfaden: Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen*

ab 17.30 Uhr

**Offene Gesprächsrunde**

## Referenten



### Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

### Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

### Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon ist als langjähriger Trainer und Coach für mittelständische Unternehmen sowie Finanzdienstleister tätig.

Zu seinen Schwerpunkten zählen die Konflikt- und Teammoderation sowie die Gesprächs- und Verhandlungsführung in anspruchsvollen Situationen.

Er begleitet Team- und Veränderungsprozesse in Unternehmen.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- > 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

## Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

---

## Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de)

---

## Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Liquiditäts- und Finanzplanung**  
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**  
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**  
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**  
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Kompaktkurs Word, Excel & Co.**  
Die wichtigsten Funktionen für Anwender und Entscheider

Anmeldung online:  
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>  
oder E-Mail an: [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

## Methoden zur erfolgreichen Entscheidungsfindung


**Seminarpreis: 490,- € zzgl. 19 % MwSt. Produkt-Nr. E10**

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) einsehen können.

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- |                                     |                        |   |
|-------------------------------------|------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 14.04.2020 | <b>Online Schulung</b> | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.<br>Bitte informieren Sie mich über weitere<br>Veranstaltungstermine  |
| <input type="checkbox"/> 26.05.2020 | <b>Online Schulung</b> | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.<br>Bitte übersenden Sie uns die<br>Vortragsunterlagen als PDF-Version<br>gegen eine Schutzgebühr von 290,00 €<br>zzgl. MwSt. |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- |   |   |   |  |
|---|---|---|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung   | <input type="checkbox"/> Internet   | <input type="checkbox"/> Newsletter   | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt   | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben                                   |   |  |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt<br>(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  | Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten<br>Sie jeweils 10% Preisnachlass. |  |

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service   
089/452 429 70-100